

REVISTA

COPLACANA

Ano II • Nº 11 • março/abril 2019



5º Copla Campo mostrou as maiores tendências do agro

09. Nova loja
Penápolis foi a segunda cidade a ganhar loja com novo conceito da marca.

17. Copla Soja
A Fazenda Rio Bonito em Avaré foi o cenário do evento para sojicultores.

20. Inovação e tecnologia
Avance Hub faz missão técnica e prospectiva na Europa.

ATENÇÃO, PRODUTOR

A dosagem da vacina contra a febre aftosa mudou.



ozonio



A partir da próxima campanha (maio/2019), a **dosagem passou de 5 ml para 2ml**, para vacinação de bovinos e bubalinos, para todos os Estados da Federação, exceto RO.

O produtor não poderá mais utilizar vacinas de 5 ml, assim como o estabelecimento estará proibido de comercializar essa dosagem.

Essa mudança foi determinada pelo Ministério da Agricultura e Abastecimento.

Fique atento, oriente seus colaboradores na vacinação para não ocorrer erros de dosagem.

Não perca o prazo. A vacinação é destinada para todo o rebanho (mamando e caducando).

VACINAÇÃO DE 01 A 31 DE MAIO DE 2019



PALAVRA DO **PRESIDENTE**

Arnaldo Antonio Bortoletto
Presidente da COPLACANA

Prezados cooperados,

Neste primeiro semestre, começamos elevando a marca COPLACANA e realizando eventos marcantes na agenda do agro nacional.

A capa da Revista da COPLACANA traz a imagem do Copla Campo, realizado com muito sucesso em fevereiro. O evento promovido durante quatro dias, na Estação Experimental da cooperativa, esteve mais amplo, completo e com ambientes das maiores marcas de parceiros expositores oferecendo o que há de melhor em produtos e serviços para os nossos cooperados.

Além do Copla Campo, os cooperados da região de Avaré contaram também com a realização do Copla Soja, que trouxe as melhores soluções em tecnologia para os sojicultores e produtores de cereais daquela região, considerada uma das maiores produtoras de soja do Estado de São Paulo.

A nossa missão em trabalhar para que o produtor rural alcance seus objetivos e resultados continua intensa, por isso, estamos presentes e de olho na política nacional para acompanhar todos os passos do desenvolvimento econômico do agronegócio brasileiro. Por isso, participamos

da posse da Frente Parlamentar Agropecuária (FPA), mostrando que a COPLACANA está atenta aos novos rumos da política econômica nacional.

Um dos pontos altos desta edição da revista é a reinauguração da loja em Penápolis, que está de endereço e conceito novo para atender ainda melhor a demanda daquela região forte na produção de cana-de-açúcar e pecuária.

Com a tecnologia ainda mais presente no campo, a COPLACANA traz também uma matéria exclusiva sobre a importância da Agricultura de Precisão e suas soluções oferecidas pela cooperativa. Nesta linha, o Avance hub esteve em missão pela Europa justamente para conferir o que há de mais inovador em termos de tecnologia e seus benefícios para o setor de agronegócios.

A capacitada equipe da COPLACANA está dia a dia arregaçando as mangas para trazer aos produtores rurais, novas ideias, experiências e soluções para apresentar formas diferentes, mais rentáveis que ajudem a alavancar pequenos, médios e grandes negócios. O nosso foco é trabalhar e não medir esforços para o sucesso do cooperado.

Boa leitura a todos.

MÁXIMA PRODUTIVIDADE DE FORMA SUSTENTÁVEL.



Gennesis é uma nova maneira de pensar o manejo para plantio e soqueira da cana. Com produtos de alta performance e variados modos de ação, o programa possibilita que a cana possa brotar e se desenvolver equilibrada, sadia e vigorosamente, em um ambiente livre de matocompetição, pragas e doenças. É um novo patamar de produtividade e máximo retorno do investimento ao alcance do produtor.

STAND

Proteção contra as pragas iniciais mantendo o equilíbrio biológico.

VIGOR

Máxima integração do sistema planta e ambiente.

SANIDADE

Proporciona produtividade, longevidade e qualidade.

EFICIÊNCIA

Otimização dos recursos investidos com máxima rentabilidade.

Altacor®

QUARTZO

Seed+

AUTHORITY

STONE

BORAL
500 SC

REATOR
360°



ATENÇÃO

CONSULTE SEMPRE UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO.

Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e receita. Siga as recomendações de controle e restrições estaduais para os alvos descritos na bula de cada produto.

Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade.

Faça o Manejo Integrado de Pragas. Descarte corretamente as embalagens e os restos de produtos. Uso exclusivamente agrícola.



Penápolis ganha nova loja



Copla Soja reúne produtores rurais em Avaré



Avance Hub busca novidades na Europa

06

AGRICULTURA DE PRECISÃO LEVA A TECNOLOGIA PARA O CAMPO

09

UNIDADE EM PENÁPOLIS GANHA NOVA LOJA

11

NEMATÓIDES SÃO RESPONSÁVEIS POR PERDAS DE ATÉ 30% DO CANAVIAL

12

COPLA CAMPO ATINGE 20% A MAIS DE EXPECTATIVAS DE NEGÓCIOS EM 2019

15

PROGRAMA AUMENTA RENTABILIDADE DA CANA-DE-AÇÚCAR

17

COPLA SOJA AVARÉ NOVAS SOLUÇÕES PARA O CAMPO

19

A IMPORTÂNCIA DO MANEJO DOS INSUMOS E ÁGUA: DESAFIOS NA PRODUTIVIDADE DE MPB

20

AVANCE HUB BUSCA TENDÊNCIAS GLOBAIS EM INOVAÇÃO E TECNOLOGIA

22

COPLACANA ITAPETININGA RECEBE PRÊMIO AGRO EMPREENDER 2019

22

ARNALDO BORTOLETTO PRESTIGIA POSSE DA FRENTE PARLAMENTAR AGROPECUÁRIA

25

PROGRAMA COPLACANA TOP 100 REÚNE COOPERADOS EM PIRACICABA

27

COPLACANA E AFOCAPI ENTREGAM CANTINHO DA LEITURA E HORTA NA ESCOLA ESTADUAL JORGE COURY

30

DEMONSTRAÇÕES CONTÁBEIS 2018

EXPEDIENTE

• CONSELHO ADMINISTRATIVO

Presidente: Arnaldo Antonio Bortoletto
Vice-Presidente: José Coral
Diretor Administrativo: Marcos Farhat
Diretor Patrimonial: José Rodolfo Penatti
Conselho Fiscal – Titulares
 Adilson Luiz Iacovantuoni
 Airton José Mariano Pacheco
 José Mauro Possignolo

Conselho Fiscal – Suplentes

Evandro Rocha
 Marcos Luis Geraldi
 João Cassieri

• DIRETORIA ADJUNTA

Diretor Adjunto Comercial: Roberto Rossi
Diretor Adjunto Administrativo Financeiro: Carlos Estevam Sverzut

• REVISTA COPLACANA

Redação
 Luciana Corrêa
 Monica de F. Camolesi
 Thais Campos

Jornalista Responsável
 Luciana Corrêa – MTB: 31.881

Produção Visual, Diagramação e Fotos
 Ozonio Propaganda & Marketing
Periodicidade, Tiragem e Impressão
 Bimestral – 11.000 exemplares
 Gráfica Santa Edwiges

Av. Com. Luciano Guidotti, 1937
 Caxambú – Piracicaba/SP
 CEP 13.425-000
www.coplacana.com.br

© Proibida a reprodução total ou parcial do conteúdo aqui apresentado.

AGRICULTURA DE PRECISÃO LEVA A TECNOLOGIA PARA O CAMPO

Drones, Pilotos Automático, GPS´s e outras soluções contribuem para a otimização das lavouras

Conquistar resultados e melhoramento de produção com auxílio da tecnologia é um dos grandes objetivos dos produtores rurais na atualidade.

Para contribuir para este alcance de resultados, a COPLACANA criou a área de Agricultura de Precisão, para ajudar o cooperado a utilizar as tecnologias mais avançadas do mercado de maneira mais eficaz.

No 5º Copla Campo, a modalidade esteve no Arena Avance com equipe técnica e demonstrações de algumas soluções tecnológicas que já estão sendo aplicadas em propriedades rurais.

O coordenador de Agricultura de Precisão da COPLACANA, Gabriel Camarinha, explica que a cooperativa atua em três áreas: locação, venda de equipamentos e serviços. “No Copla Campo por exemplo, o trator do trem utilizado para transportar os visitantes está com piloto automático, para mostrar que o controle de tráfego passa sempre no mesmo rastro. No campo, essa tecnologia é utilizada para diminuir o pisoteio na cultura”.

A COPLACANA disponibiliza equipe técnica capacitada e preparada para auxiliar os proprietários com essas novas tecnologias.



O coordenador de Agricultura de Precisão da COPLACANA, Gabriel Camarinha fez demonstrações com drone Parrot Anafi (produto vendido pela COPLACANA) (Foto: Ozonio Imprensa)

Passo a passo

Para adaptar os produtores ao uso da tecnologia, Camarinha afirma que é necessário haver mudança gradual para poder usufruir de toda a funcionalidade dessas soluções inovadoras.

De acordo com o coordenador, o primeiro passo rumo à tecnologia no campo é a Barra de Luz, um GPS que orienta onde o insumo deve ser aplicado. Na segunda etapa, é possível emplacar a Taxa Variável, um GPS capaz de receber e ler um arquivo e, automaticamente varia a aplicação de insumos de acordo com cada espaço.

O terceiro passo é a Sistematização – a preparação da





área para trabalhar com o piloto automático. O quarto momento é a adoção do Piloto Automático. “Esta tecnologia pode ser instalada em todos os tipos de tratores, independente da marca e do ano de fabricação”, enfatizou Gabriel Camarinha.



O gerente Edmar Casarin Zambianco utiliza de tecnologias no Grupo Zambianco.

Na prática

A tecnologia chegou há cerca de três anos no Grupo Zambianco de Tietê/SP, produtores de cana-de-açúcar e soja. O gerente agrícola do grupo, Edmar Casarin Zambianco, revela que já considera algumas economias com o Piloto Automático nas lavouras. “Ainda é cedo para dizer em termos de produção, mas no dia a dia ajudou e facilitou bastante em termos de tempo e de segurança no que a gente faz”.

O uso dos drones nas plantações também auxilia na produção do Grupo Zambianco. “Notamos

um melhor paralelismo, melhor colheita, maior rendimento e várias vantagens que mostram economia indireta, além da economia direta na aplicação dos defensivos”, disse Edmar que já utiliza o serviço de drones da COPLACANA.

Nas lavouras, os drones podem ser utilizados para matocompetição, combate às pragas, falhas de plantios, restituição de linhas, meiose e sistematização. A COPLACANA oferece vários tipos de pacotes e assistência técnica para levar a inovação e tecnologia para o cultivo de diversas culturas.

Conheça alguns serviços e pacotes oferecidos pela COPLACANA:

SERVIÇOS AP (COPLACANA)
AMOSTRAGEM DE SOLO GEORREFERENCIADA (QUADRICICLO)
Pacote A: Perenes Grid 1 Hectares (0-20cm) e talhão (20-40cm); Análise Macro (0-20) e (20-40)
Pacote B: Perenes Grid 2 Hectares (0-20cm) e talhão (20-40cm); Análise Macro (0-20) e (20-40)
Pacote C: Cana/Cereais Grid 2 Hectares (0-20cm) e 30% dos pontos (20-40cm); Análise Macro (0-20) e (20-40)
Pacote D: Cana/Cereais Grid 3 Hectares (0-20cm) e 50% dos pontos (20-40cm); Análise Macro (0-20) e (20-40)
Pacote E: Convencional por talhão (0-20cm e 20-40cm); Análise Macro (0-20) e (20-40)

* Todos os pacotes contemplam Mapas de Fertilidade, Recomendação e os de precisão, Geração de Arquivos de Aplicação.

** Acréscimo de R\$ 3,00 por elemento/análise química e R\$ 15,00/análise física.

DRONE
Pacote 1 - Matocompetição (voo simples com drone + NDVI) para piloto automático
Pacote 2 - Pragas (voo simples com drone + NDVI) para piloto automático
Pacote 3 - Falha de plantio (voo simples com drone + falha de plantio) para piloto automático
Pacote 4 - Restituição de linhas (voo com pontos de controle + geração arquivo) para piloto automático
Pacote 5 - Meiose (voo com pontos de controle + terraços + geração arquivo) para piloto automático
Pacote 6 - Sistematização (voo com pontos de controle + terraços + geração arquivo) para piloto automático

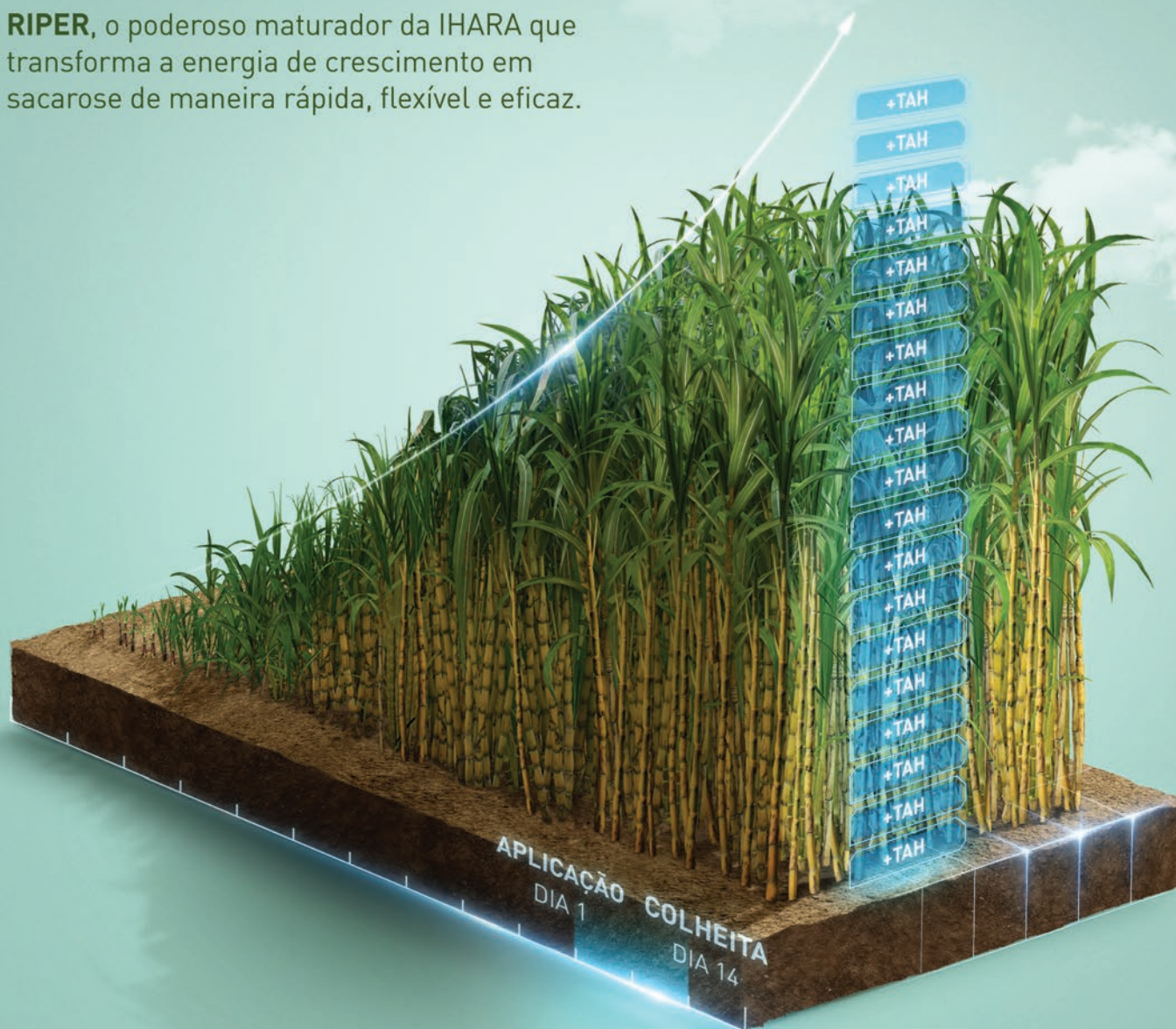
* Valores de grid podem ser alterados dependendo do tamanho dos talhões.

Para solicitar os serviços de Agricultura de Precisão, locação e vendas de equipamentos, procure a filial da COPLACANA mais próxima. ■

RIPER, NÍVEL DE AÇÚCAR ELEVADO AO MÁXIMO

ihara.com.br

RIPER, o poderoso maturador da IHARA que transforma a energia de crescimento em sacarose de maneira rápida, flexível e eficaz.



Cana com + TAH
(Tonelada de Açúcar por Hectare)



Flexibilidade de uso e ação rápida,
auxiliando o gerenciamento da colheita



Carência de
apenas 14 dias



ATENÇÃO

Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e na receita. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade. Faça o Manejo Integrado de Pragas. Descarte corretamente as embalagens e restos de produtos. Uso exclusivamente agrícola.

CONSULTE SEMPRE UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO.

Riper



**Agricultura
é a nossa vida**



UNIDADE EM PENÁPOLIS GANHA NOVA LOJA

Espaço está em novo endereço e oferece mix completo de produtos e serviços

A unidade de Penápolis foi a primeira, depois da matriz, a ganhar um novo espaço com design e estrutura moderna para atender ao público.

A reinauguração foi realizada no dia 2 de março em novo endereço em um espaço maior que agora oferece o mix completo de produtos e serviços da COPLACANA. “Mudamos para um novo prédio com o dobro de capacidade, melhor localização, próximo ao Centro da cidade onde vem a melhorar muito as nossas negociações de varejo, novos cooperados, visualização e facilidade de acesso à loja”, disse o gerente da filial da COPLACANA em Penápolis, José Mauro Gali Pereira.



Diretores e cooperados no ato de reinauguração.

Com atendimento completo para casa e campo, a loja está de portas abertas para receber o público com mais conforto, comodidade e produtos. “Agora temos capacidade para 500 toneladas de adubo físico e dobramos a armazenagem de defensivos e hoje contamos também

com toda a linha de implementos a pronta entrega por termos um pátio de showroom e também a loja toda modificada com vários acessórios e novos itens para serem ofertados”, explica José Mauro.

A loja oferece toda a linha de ferragens, ferramentas, máquinas e bombas, ração animal, acessórios pet, agricultura de precisão, utensílios domésticos, peças agrícolas, acessórios para campo, equipamentos de proteção individual (EPI's), peças automotivas e produtos e serviços de proteção ao cultivo.

De acordo com o diretor comercial da COPLACANA, Roberto Rossi, esta filial foi escolhida como a primeira para a readequação pois é maior em número de cooperados depois da matriz em Piracicaba. “Em Penápolis temos cerca de 900 cooperados, além disso casou-se a oportunidade de um novo ponto comercial muito mais interessante, mais alinhado às vendas de varejo agropecuário”, explica.

Rossi afirmou também que no novo prédio, a loja passa a ter um potencial maior de volume de vendas. “A partir de agora, vamos colocar um caráter diferente na filial que sempre teve uma venda de insumos muito grande e de rações, mas ela passa a ter um potencial

muito grande de vender os mesmos itens. Então, tem-se um apelo de varejo e de agricultura de precisão muito grande, e inclui também medicamentos veterinários, já que Penápolis é uma praça importante de pecuária”, enfatiza.

A reabertura da loja foi prestigiada pelo presidente da COPLACANA Arnaldo Antonio Bortoletto, pelo vice-presidente José Coral e membros da diretoria da cooperativa, além do prefeito de Penápolis Celio de Oliveira, prefeito de Piacatu Euclasio Garrutti, presidente da Câmara de Vereadores de Penápolis, Ivan Eid Sammarco, representantes de entidades do comércio e do setor de agronegócios e cooperados.

Em tempo: Uma das principais ações do plano estratégico comercial da COPLACANA é reformular a estética das lojas de varejo com novo layout para proporcionar uma nova experiência de vendas ao consumidor, fortalecer a marca e diversificar os negócios. Portanto, os investimentos nas lojas de varejo continuarão fazendo parte do plano estratégico da cooperativa. ■

COPLACANA Penápolis
Av. Marginal, 225, Chácara
Recreio Mirage, Penápolis/SP.

Legado[®]

O começo de uma rentabilidade histórica no seu canavial.

Este produto é perigoso à saúde humana. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e na receita. Utilize sempre equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade. Consulte sempre um Engenheiro Agrônomo. Venda sob receituário agrônomico.



2016

2017

2018

2019

2020

2021

2022

2025



Ação letal
sobre os
nematóides



Perfil
toxicológico
**mais
brando**



Novo
patamar de
produtividade

Legado[®]

Muitos fatores diminuem a produtividade do canavial.
O nematoide não será mais um deles.



ADAMA

adama.com

NEMATOIDES SÃO RESPONSÁVEIS POR PERDAS DE ATÉ 30% DO CANAVIAL

Leila Luci Dinardo-Miranda, Agrônoma e pesquisadora do Instituto Agronômico de Campinas (IAC)

Dentre os organismos daninhos existentes na agricultura brasileira, os nematoides estão entre os mais comuns e impactantes. Responsáveis por perdas expressivas e prejuízos bilionários na agricultura, eles podem ser encontrados nas mais diversas culturas e afetam diretamente a produtividade das lavouras.

Quando falamos especificamente sobre os nematoides que afetam a cana-de-açúcar, podemos destacar quatro espécies – em ordem de importância: *Pratylenchus zeae*, *Meloidogyne javanica*, *Pratylenchus brachyurus* e *Meloidogyne incognita*, sendo essa última a mais rara em canaviais. Cada um deles apresenta diferentes graus de infestação e severidade de danos à cultura e são responsáveis por reduzir a

produtividade dos canaviais em cerca de 10%, podendo chegar até a 30%, aproximadamente. Em média, o agricultor “gasta” de três a quatro toneladas de cana para tratar a área afetada pelos parasitos.

Apesar dos nematoides estarem presentes em todos os estados do País, São Paulo é onde os produtores de cana-de-açúcar demonstram mais preocupação com os parasitos e, por isso, este é o estado onde mais coletam amostras de raízes e de solo para análises nematológicas.

Os sintomas causados por nematoides durante o desenvolvimento da cana podem ser confundidos com os causados por muitos outros fatores, mas as irregularidades na lavoura são os sintomas mais comuns e

podem indicar a presença deles. Se o produtor notar a redução no crescimento da planta e a redução da produtividade em sua lavoura, ele deve, antes de realizar o controle por meio de nematicidas, providenciar uma amostragem do solo e das raízes da área em um laboratório. Após esta confirmação, o agricultor deve entrar com o controle, por meio de defensivos, seguindo as Boas Práticas Agrícolas.

Além disso, o produtor deve realizar constantemente um trabalho de contenção da disseminação de nematoides no solo, como um bom terraceamento que evite a erosão do solo e o cuidado na limpeza dos maquinários. ■

H2COPLA

SEU MAIOR ALIADO PARA O AUMENTO NA EFICIÊNCIA DA PRODUÇÃO.

RESULTADOS COMPROVADOS NO CRESCIMENTO, FORTALECIMENTO E ENRAIZAMENTO DA PLANTA.



COPLACANA
ORGULHO DO AGRO

ozônio

PRODUTO EXCLUSIVO COPLACANA.
PROCURE NOSSA EQUIPE TÉCNICA
PARA MELHOR ATENDÊ-LO.

FERTILIZANTE ORGÂNICO SIMPLES CLASSE "A"
FERTILIZANTE PARA APLICAÇÃO FOLIAR (Proteína Hidrolizada)
H2COPLA
Produto registrado junto ao Ministério da Agricultura, Pecuária e
do Abastecimento sob o nº SP 80307 10029-2
Natureza Física do Produto: Sólido – Grânulos



PLANT HEALTH
CARE

FABRICADO POR:
Plant Health Care Inc.
2626 Glenwood Avenue - Suite 350
Raleigh/NC – Estados Unidos

COPLA CAMPO ATINGE 20% A MAIS DE EXPECTATIVAS DE NEGÓCIOS EM 2019

Resultado demonstra setor otimista e intenção de investimentos dos produtores rurais

A 5ª edição do Copla Campo trouxe resultados animadores para o início do ano. A feira foi realizada de 25 a 28 de fevereiro na Estação Experimental da COPLACANA em Piracicaba.

Com cerca de 4 mil visitantes, o evento apresentou o que há de mais moderno e eficiente para diversas culturas. Em relação ao ano passado, o Copla Campo aumentou em 20% o movimento de expectativa de negócios atingindo R\$ 120 milhões, conforme afirma o diretor comercial da COPLACANA, Roberto Rossi. “Esse dado reflete que o setor de agronegócios está otimista e que a força do agro supera as adversidades, além disso, apresentamos um evento maior, com novo layout e com a presença das maiores marcas do mercado ofertando seus produtos, serviços e soluções”.

Este ano, a área permanente do evento de 210 mil metros quadrados e 80 empresas expositoras parceiras da COPLACANA tiveram estandes e áreas demonstrativas com soluções para cana-de-açúcar, soja e milho dos setores de Máquinas e Implementos, Varejo, Financeiro e o Arena Avance – uma das grandes

novidades da feira que reuniu um grupo de empresas e startups para mostrarem os avanços da tecnologia em benefício do campo.

De acordo com Rossi, a linha de defensivos, fertilizantes e implementos, foi o destaque da demanda dos produtores rurais.

A força do papel da cooperativa é ressaltada pelo o diretor administrativo da COPLACANA, Marcos Farhat. “Nosso diferencial é que além de todos os produtos, serviços e soluções para o agricultor, a COPLACANA tem equipe preparada para dar o suporte que o cooperado necessita e o Copla Campo é uma amostra do quanto a cooperativa colabora para a economia, equilibrando preços, trazendo tecnologia e inovação para o campo e, contribuindo para o bem-estar de todos”.

Prestígio e Moção de Aplausos

Na abertura, realizada no dia 25 de fevereiro, o evento foi prestigiado pelo prefeito de Piracicaba Barjas Negri, pelo deputado estadual Roberto Moraes, pelo deputado federal Arnaldo Jardim, além de vereadores de Piracicaba e de representantes de



entidades do setor de agronegócios, da Organização das Cooperativas do Estado de São Paulo (Ocesp), Serviço Nacional de Aprendizagem do Cooperativismo (Sescoop/SP), da Secretaria Estadual de Agricultura e Abastecimento e do Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento (MAPA).

Um dos momentos mais marcantes foi a entrega da Moção de Aplausos do vereador José Aparecido Longatto à diretoria da cooperativa pela realização da 5ª edição do Copla Campo. O texto da moção destaca que, no ano passado, o Copla Campo foi visitado por mais de três mil pessoas, gerou mais de R\$ 100 milhões em expectativas de negócios e 75 empresas montaram estandes divididos por setores, como cana, implementos, cereais e o de pecuária.

Para o presidente da COPLACANA, “a cada ano o Copla Campo é aprimorado um pouco mais e, este ano demos um passo maior para

podermos levar tudo o que temos de bom de tecnologia aos nossos homens do campo”, declarou.

Uma das personalidades mais importantes do agronegócio, o vice-presidente da COPLACANA, José Coral falou da diversificação das culturas no Copla Campo. “Isso aqui mostra a nossa realidade, as parceiras estão todas instaladas na feira e temos certeza de que é para trazermos benefícios para o agricultor. Ficamos felizes e a COPLACANA é o orgulho do agro, não é só com a cana-de-açúcar, estamos aqui para diversificar e isso é muito importante”.

O prefeito de Piracicaba Barjas Negri ressaltou a importância do evento para a cidade. “Esse é um evento extremamente importante para a inovação e tecnologia para o homem do campo. A cada ano que passa, isso se amplia e significa mais segurança e maior produtividade para o nosso agronegócio. Parabenizo a COPLACANA pela iniciativa e tenho a certeza absoluta

que esse sucesso se repetirá ao longo dos próximos anos, consolidando este evento como uma feira da tecnologia do agronegócio”.

O deputado federal Arnaldo Jardim também prestigiou a abertura do evento e enalteceu a importância dos produtores rurais para a economia. “É uma alegria muito grande poder estar aqui, minha saudação inicial é aos produtores e produtoras rurais, este é o brasileiro que faz a diferença e nos colocam em uma situação de campeões mundiais, maior fornecedor de proteína do mundo, caminhando para alimentar o mundo na área de grãos e tudo aquilo que compõe a diversidade e a riqueza da nossa produção rural”.

Já o deputado estadual Roberto Moraes falou do setor sucroenergético como uma locomotiva que move a economia brasileira. “Setor que hoje alimenta a economia brasileira, hoje o nosso agronegócio representando 25% do PIB. A cada ano que passa a feira vem aumentando a participação e mostrando novas tecnologias e a importância delas para o homem do campo”.



Arena Avance

Uma das grandes novidades da quinta edição do Copla Campo, foi o Arena Avance que ofereceu um ambiente especial de 300 metros quadrados destinado para as empresas ligadas ao agronegócio onde ofertaram serviços exclusivamente de tecnologia para o campo.

No espaço participaram as empresas Agtech, @Tech, Adama, Syngenta, REX, Geoagri e Vale do Piracicaba onde o público pôde conferir as maiores novidades que colaboram para a transformação e o futuro do agronegócio global.

“No Arena Avance mostramos as maiores tecnologias disponíveis no mercado para o campo como mapas temáticos digitais, soluções para agricultura de precisão, controle de praga e doenças e ainda, demonstrações práticas de tecnologia no campo”, afirmou o diretor de Inovação do Avance Hub e superintendente da COPLACANA, Klever José Coral. ■





Do solo à planta, um
programa completo
para o seu **canavial!**



 **Linha
LONGEVUS**



FERTILÁQUA

PROGRAMA AUMENTA RENTABILIDADE DA CANA-DE-AÇÚCAR

Alan Borges, Engenheiro Agrônomo e gerente de Desenvolvimento da Fertiláqua

Um dos maiores grupos de nutrição, fisiologia de plantas e revitalização de solo do Brasil traz em seu portfólio para cana-de-açúcar o Programa Construindo Plantas – PCP 360 que tem como objetivo buscar a máxima eficiência do sistema produtivo.

Com as tecnologias certas para cada etapa, o PCP inicia na revitalização do solo, reequilibrando a microbiologia, melhorando aspectos químicos, físicos e biológicos do solo. Atua também nas importantes fases do ciclo fenológico da cana, como: brotação das gemas, produção de raízes, desenvolvimento vegetativo e stand adequado de plantas, aumentando a produtividade, qualidade do canavial, sustentabilidade e rentabilidade.

Edson Carlos Lopes é produtor de cana-de-açúcar há 20 anos na região de Colina/SP e há pouco menos de um ano vem trabalhando com esta tecnologia, cujo mecanismo de ação se dá pela combinação dos ácidos fúlvicos, aminoácidos e nutrientes presentes nos ingredientes ativos, sendo desenvolvida especificamente para o setor canavieiro. Segundo ele, desde o início do uso das soluções foi perceptível a diferença na brotação da cana, com uniformidade e coloração verde mais intensa, e no porte e no tamanho das plantas.

“A intenção do Grupo Lopes, com a Fazenda Boa Esperança, é crescer verticalmente, ou seja, aumentar a produtividade (TCH) na mesma área que temos hoje. Observando também dados tecnológicos, como o

ATR (Açúcar Total Recuperável), que acreditamos que possa trazer mais resultados satisfatórios, pois esta está se mostrando, desde o plantio, um desempenho melhor, no mesmo solo, variedade e tratos culturais”, explica. O produtor espera aumentar sua produtividade em mais de 10 toneladas por hectare. “Já realizamos nesse mês a segunda aplicação do foliar do produto e a diferença para a área padrão é discrepante. Utilizamos diversas tecnologias do mercado, porém, esta linha em específico foi a que mais se destacou até hoje entre todas”, conclui Lopes.

Álvaro Amgarten, do grupo Amgarten, de Cosmópolis/SP, é produtor de cana-de-açúcar há 48 anos e tem tido bons resultados utilizando a Linha em seu plantio. “Fizemos um campo para experimentá-la e ela superou as expectativas. A cana saiu melhor na brotação, mais grossa, rendeu mais açúcar e ao rebrotar para o 2º corte, apresentou uma condição muito interessante. Vamos seguir com estas soluções novamente neste ano”, explica.

Claudinei Schiavon, de Santa Cruz das Palmeiras/SP, também é produtor de mudas pré-brotadas (MPB), fez o uso das tecnologias em área convencional e em MPB nas linhas de meiosi e confirma os resultados. “A solução melhora o perfilhamento, enraizamento e tem o fechamento de ruas mais rápido. Nosso resultado foi bom”, comenta. Ele ainda reforça a necessidade de investir na cana a fim de ter maior retorno em produtividade. ■

Sobre o Grupo Fertiláqua

Um dos maiores grupos de nutrição, fisiologia de plantas e revitalização de solo, a empresa Fertiláqua atua por meio das marcas Aminoagro, Dimicron e Maximus, a linha Longevus no segmento de cana-de-açúcar, e a linha Golden Seeds para sementeiras e produtores de sementes. A companhia pertence ao fundo de investimento Aqua Capital. Com mais de 300 colaboradores e presença em todo o Brasil, e em outros países da América Latina, a empresa investe em pesquisa, tecnologia e inovação. A Fertiláqua conta com a sede administrativa em Indaiatuba/SP, fábricas em Cidade Ocidental/GO e Cruz Alta/RS, um centro de distribuição em Cuiabá/MT, dois Laboratórios de Análise de Sementes (LAS) e dois Centros de Inovação Tecnológica (CIT) um em Cruz Alta/RS e outro em Conchal/SP. O grupo disponibiliza uma iniciativa pioneira, o Programa Construindo Plantas (PCP), com ações específicas em cada fase das culturas, do plantio à colheita, para potencializar o desenvolvimento de plantas mais eficientes, e um solo com melhores qualidades físicas, químicas e biológicas, buscando com isso sistemas com maiores potenciais produtivos e consequentemente rentabilidade. Com o objetivo de reconhecer a qualidade das sementes de soja no mercado brasileiro, foi criado pelo grupo o selo Sementes de Verdade. Mais informações no website: www.fertilacqua.com.

DO INÍCIO DO CICLO
ATÉ A MATURAÇÃO
UM SÓ PROJETO:
RESULTADO.



Potamol



Peso +

A produtividade é o projeto.

O fertilizante ideal para o tratamento de toletes, mudas e para aplicações foliares no início do ciclo vegetal. Seu uso promove a incorporação de nitrogênio, a formação de raízes, maior arranque inicial e superior estabelecimento de plantas.

Veio para somar.

Nutrição foliar específica para a fase de maturação, formulada cuidadosamente para somar benefícios. Além de estimular o transporte e o armazenamento de açúcares no colmo, a tecnologia promove o crescimento saudável da planta.

COPLA SOJA AVARÉ MOSTRA NOVAS SOLUÇÕES PARA O CAMPO

Evento foi realizado na Fazenda Rio Bonito em Arandu

A COPLACANA realizou nos dias 19 e 20 de março o Copla Soja na Fazenda Rio Bonito em Arandu – distrito localizado a 16 km de Avaré.

Aberto para cooperados e clientes consumidores em geral, o Copla Soja contou com estandes e espaços experimentais coordenados por fornecedores parceiros da COPLACANA onde mostraram produtos, inovações, soluções, ciência, técnica para o desenvolvimento de

tiveram a oportunidade de conhecer novas tecnologias para alavancar as produções. “O evento agrega em vários aspectos onde temos a oportunidade de vermos soluções diferentes dentro da própria fazenda. Participar deste tipo de evento é se abrir para o conhecimento, o que considero um ponto fundamental para melhorarmos”, disse o administrador da Fazenda Rio Bonito, Antonio Edson Leite.

A proprietária da Fazenda Santa Maria de Avaré, Mariana Bergamo, produtora de milho, soja, feijão e trigo foi uma das participantes do Copla Soja. “Acho a iniciativa da COPLACANA excelente, ainda mais na nossa região. É uma troca de experiências, aqui conhecemos novas variedades já em um ambiente onde podemos observar o comportamento delas nessa região”.

O evento reuniu expositores de todo País e recebeu estudantes e produtores



da região de Avaré - considerada uma das principais produtoras de soja do estado de São Paulo. “Esse é o primeiro ano do Copla Soja Avaré e o balanço é muito positivo, tivemos a presença de muitos cooperados-chaves da região e mostramos todas as inovações e tecnologia para os produtores”, disse Jussara Vendemiatti.

De acordo com dados do Instituto de Economia Agrícola de SP, a região de Avaré tem mais de 50 mil hectares de soja plantados e é considerada uma das principais produtoras de soja do Estado de São Paulo, a maior parte da produção é exportada para outros países.

O evento contou com espaços e ambientes especiais com a finalidade de demonstrar as tecnologias e soluções para o cultivo da soja e cereais. Os agricultores que passaram pelo Copla Soja conheceram o que há de soluções mais inovadoras já disponíveis para tornar as produções mais eficientes e lucrativas. ■

todo o processo de cultivo da soja, milho e outros cereais.

A gerente da filial da COPLACANA em Avaré, Jussara Vendemiatti enaltece a importância do Copla Soja na região. “O público pôde conferir variedades de soja em espaços de 17 empresas parceiras da COPLACANA com demonstrações de defensivos, adubos foliares, agricultura de precisão e implementos e inovação e tecnologia para cultura de cereais”.

A realização do evento é um incentivo para a produção local e regional onde os produtores

Parceiros



NÃO
IMPORTA
O CLIMA:



UPDT 
HIDRATAÇÃO DINÂMICA

VOCÊ PRECISA,
VOCÊ BEBE.



A CANA PRECISA,
UPDT RESOLVE.



DUAS

A IMPORTÂNCIA DO MANEJO DOS INSUMOS E ÁGUA: DESAFIOS NA PRODUTIVIDADE DE MPB

Assessoria, UPL

A falta ou excesso de água em um cultivo podem atrapalhar a vida do produtor de cana no campo. Seco demais, úmido em excesso ou clima em desequilíbrio, podem influenciar e mudar as necessidades do cultivo. Dessa forma, manter a qualidade de uma muda pré-brotada de cana está entre os grandes desafios pelos quais os produtores acabam encontrando ao longo de sua jornada diária. A RR Agrícola conta como mantém a qualidade do canavial. “A plantação de cana-de-açúcar da RR Agrícola é em torno de três mil e cem hectares. Lá, nós fazemos todas as nossas renovações dos canaviais através do sistema meiose, que nada mais é do que plantar uma rua de cana mãe e pular número de ruas subsequentes. Para nós a melhor época para fazer isto é nos meses de seca que são entre junho, julho, agosto e setembro, que é quando precisamos de mais umidade no solo”, explica o Engenheiro Agrônomo formado pela Unesp de Jaboticabal e sócio-proprietário da empresa RR Agrícola, Ricardo Ducatti Delarco.

“Mudam os meses, muda-se a forma de se fazer o plantio, mas a necessidade de irrigação é sempre algo em comum”, explica Ricardo Magnani, produtor da Cidade de Taquaritinga-SP.

Diante desse cenário, o

lançamento de um polímero vegetal, que tem capacidade de adsorver de 500 a 700 vezes seu volume em água, permitindo o melhor aproveitamento da irrigação, contribuindo com o desenvolvimento das raízes, promovendo menor perda de mudas e possibilitando um stand mais uniforme. “Essa é uma tecnologia que auxilia no melhor aproveitamento da água pela planta que resulta em uma série de benefícios para as mudas MPB desde a sua produção em viveiros até o transplantio. Conforme relatado em algumas Usinas, é possível obter resultados como a diminuição do número de irrigações como uns dos principais benefícios. Vale ressaltar que a cana-de-açúcar é produzida nas mais diferentes regiões e situações e esse lançamento vem em tempo para auxiliar os produtores nesse quesito”, detalha o Especialista em Desenvolvimento de Produtos da UPL, Rodrigo Koriama.

Magnani relata sua aplicação. “Comecei a usar o polímero vegetal pela facilidade de utilizar a tecnologia e, também, pelo fato de ter uma grande ajuda no desenvolvimento das mudas, além de me auxiliar na diminuição da irrigação, principalmente no plantio, que ao meu ver é uma das etapas mais trabalhosas, pois envolve uma

logística com água e maquinário onde não é tão simples como parece. Com esse polímero, hoje tenho uma muda mais saudável e vistosa e diminui em 50% as irritações, acreditando que conseguirei diminuir ainda mais conforme for me familiarizando com a tecnologia”, detalha. Para o Viveiro JR, Régis Sousa, houve melhoras significativas: “Na germinação, redução do uso de água e melhor pegamento no capô”, afirma ele.

O pesquisador científico do Instituto Agrônomo (IAC), Mauro Alexandre Xavier, orienta os produtores. “Manejos que contribuam com a utilização eficaz da água nos cultivos agrícolas são relevantes do ponto de vista técnico e ambiental e devem ser tendência nos programas de pesquisa e desenvolvimento. No setor de produção de mudas pré-brotadas é um tema atual e que merece ser tratado de forma prioritária”.

Os Manejos de insumos e água corretos na lavoura podem garantir ao produtor sucesso no bolso e credibilidade com seus clientes finais em virtude da qualidade das mudas e suas raízes. “O polímero vegetal é uma grande oportunidade para auxiliar produtores que trabalham em condições de seca e até mesmo escassez a terem sucesso e incremento em sua produtividade”, finaliza Koriama. ■

AVANCE HUB BUSCA TENDÊNCIAS GLOBAIS EM INOVAÇÃO E TECNOLOGIA

Inglaterra, Holanda e França foram os países visitados em fevereiro

Para buscarem novidades em tecnologia, ciência, inovação e em startups, integrantes do Avance Hub, Foodtech Hub e UFSCar partiram para uma missão técnica e prospectiva pela Inglaterra, Holanda e França.

A ação internacional foi realizada de 16 a 26 de fevereiro onde, a convite da Embaixada da França no Brasil, o diretor de inovação do Avance Hub, Klever José Coral participou da comissão

julgadora de startups francesas na SIMA (Paris International Agribusiness Show), em Paris.

A SIMA – uma das maiores feiras ligadas ao setor de agronegócios – é uma referência no lançamento de novos produtos, insumos, tecnologia em agricultura familiar e na área de inovação. “Nesta missão, buscamos novas tecnologias e conhecemos produtos e serviços que podemos representar no Brasil, sempre com o objetivo de oferecer as melhores soluções para os cooperados da COPLACANA”, disse o diretor de Inovação do Avance, Klever José Coral.

Na feira francesa, o Avance teve foco em temas como robótica, inteligência artificial, produtos ligados à agricultura familiar, fruticultura, cultivos protegidos e alimentos inovadores. “O que mais nos chamou a atenção foi a tecnologia robótica muito presente nos estandes dos expositores.

Notamos tratores menores com tecnologia embarcada e essa solução pode ser trazida ao Brasil”, disse Klever Coral. Ele completou afirmando que

“estamos vivendo uma quarta Revolução Industrial e temos que nos moldar à ela e mais ainda, somos protagonistas desse desenvolvimento”.

Na Universidade de York, na Inglaterra, a delegação brasileira composta por Klever Coral da COPLACANA e Avance Hub, Paulo Silveira head do Foodtech Hub e pela professora Vania Zuim, da UFSCar conferiu as novidades em soluções que envolvem alimentos inovadores, resíduos para a cadeia de alimentos, sustentabilidade ambiental e Química Verde.

Durante a visita à universidade inglesa, os membros buscaram novidades em Química Verde – uma linha de estudos, cada vez mais difundida com o objetivo de melhorar os processos químicos e aliá-los à preservação do meio ambiente.

Um dos pontos altos desse momento foi o conhecimento da tecnologia de micro-ondas, uma solução inovadora em nível global. “A inovação se encontra no escopo da química e engenharia verde, dado que atende a criação, desenvolvimento e aplicação de produtos e processos que reduzem ou eliminam o uso de substâncias tóxicas à



saúde humana, demais seres vivos e ambiente como um todo. Ou seja, a tecnologia desenvolvida atende a todos os princípios da Química Verde, o que nos coloca à frente em termos de pesquisa e aplicação industrial de vanguarda, com foco em setores de alimentos e agricultura sustentável. A COPLACANA, por meio das mais recentes iniciativas como o Avance Hub, AgTech e FoodTech, e coadunadas com nossos trabalhos em parceria também ocupa um lugar de destaque no cenário nacional e internacional, à frente dos mais relevantes centros de RD&I”, explicou.

Na COPLACANA, por exemplo, soluções em Química Verde já são realidade. “No Confinamento da cooperativa usamos subprodutos da cana-de-açúcar, resíduos de extração de suco de laranja ou limão e também



A SIMA é uma referência em lançamentos de produtos em nível global (Foto: Divulgação)

subprodutos resultantes da pré-limpeza da soja e queremos ampliar o incentivo a esse tipo de processo eficiente, que prima por soluções renováveis e pelo meio ambiente”, comentou Klever Coral. ■

Foodtech Valley

Na área de Foodtech, a ação ocorreu na Holanda onde estiveram no Foodtech Valley para ver empresas e ambientes que incentivam o setor, os tipos de investimentos e mentorias realizadas e a conexão entre as empresas e as startups foodtechs são alguns dos pontos que o Avance Hub e o Foodtech Hub pretendem nesta ação.

Na oportunidade, o head do Foodtech Hub, Paulo Silveira que integrou a missão analisou alguns aspectos de interesse e tendências globais que envolvem os resíduos da cadeia da indústria de alimentos, embalagens, aromas, sabores e conservantes de última geração.



Klever José Coral e Paulo Silveira conheceram as tecnologias mais inovadoras na Europa (Foto: Divulgação)

COPLACANA ITAPETININGA RECEBE PRÊMIO AGRO EMPREENDEUR 2019

Unidade foi premiada pela categoria “Revenda de Insumos”

Em noite de comemoração, a COPLACANA recebeu pela primeira vez o Prêmio Agro Empreender 2019 em 14 de março em que homenageou instituições, empresas, profissionais e produtores rurais que se destacaram na cadeia produtiva do agronegócio na região de Itapetininga/SP.

O prêmio promovido pela Agro Empreender Consultoria em Agronegócio e Outbrasil foi recebido pela coordenadora Taise Paes de Almeida e pelo gerente

da COPLACANA em Itapetininga, Renato Boschiero.

A unidade da COPLACANA de Itapetininga recebeu o prêmio pela categoria “Revenda de Insumos”. “Nós da COPLACANA ficamos honrados em receber este prêmio. Estamos em Itapetininga há dois anos e, todos os dias trabalhamos incansavelmente para conquistarmos cooperados e oferecermos os melhores produtos do mercado. Este prêmio é muito bem-vindo e é um incentivo para todos nós da cooperativa



Renato Boschiero e Taise Paes de Almeida receberam o prêmio em Itapetininga

e um sinal de que estamos no caminho certo”, declarou Renato Boschiero, gerente da unidade de Itapetininga.

A cerimônia de premiação contou com a participação de autoridades locais, representantes de diversas empresas, cooperativas, sindicatos, instituições de ensino e pesquisa, além de produtores rurais, personalidades e profissionais ligados ao setor do agronegócio. ■

ARNALDO BORTOLETTO PRESTIGIA POSSE DA FRENTE PARLAMENTAR AGROPECUÁRIA

Cerimônia aconteceu em 19 de fevereiro em Brasília/DF

O presidente da COPLACANA, Arnaldo Bortoletto marcou presença na posse da nova diretoria da Frente Parlamentar Agropecuária (FPA) em solenidade realizada no dia 19 de fevereiro em Brasília/DF.

Na cerimônia, a atual ministra da Agricultura, Pecuária e

Abastecimento Tereza Cristina passou a presidência da FPA ao deputado federal, Alceu Moreira que, ao lado de 26 parlamentares, terá mandato de um ano.

A posse foi marcada pela presença do alto escalão do governo como o presidente da República, Jair Bolsonaro, o vice-

presidente Hamilton Mourão e os ministros da Economia, Paulo Guedes e do Meio Ambiente, Ricardo Salles.

Em discurso, o deputado e presidente da FPA, Alceu Moreira enfatizou a importância da Frente Parlamentar Agropecuária para o País. “Temos que levar



Arnaldo Bortoletto, Xico Graziano e Eduardo Romão

em consideração todos os atores envolvidos no setor para produzir soluções inteligentes. A FPA é uma ferramenta de solução de vida coletiva para povo brasileiro e precisa ter esta responsabilidade. Precisamos ouvir as cabeças mais brilhantes, que conhecem os mais diversos temas, e ao mesmo tempo ouvir quem tem o poder de decisão sobre eles”.

A ministra lembrou dos desafios que enfrentou enquanto esteve à frente da bancada, em 2018, e afirmou que a

agropecuária continua sendo o motor da economia do país. “São homens e mulheres que trabalham incansavelmente pela agricultura”, disse. A ex-presidente reafirmou a importância da Frente Parlamentar da Agropecuária. “A Frente mudou o destino do país quando, lá atrás, resolveu deixar de ser setorial e se uniu para também fazer política. Essa frente é sui generis: não existe outra como a FPA”.

O presidente da COPLACANA, Arnaldo Antonio Bortoletto, comentou que a Frente Parlamentar é essencial para o agronegócio. “É fundamental acompanhar e exigir que o governo dê toda a sua colaboração para o agro, tanto para as áreas de produção, colheita e comercialização. Acreditamos que a Frente Parlamentar é um elo de ligação com o governo onde a gente pode junto com os nossos demais companheiros, representantes entidades de classe, reivindicar as necessidades para que o nosso produtor rural consiga fazer o melhor”.



Eduardo Romão, Ricardo Salles e Arnaldo Bortoletto

Objetivos da Frente Parlamentar Agropecuária

- Acompanhar a política oficial de desenvolvimento da agropecuária nacional, manifestando-se quanto aos aspectos mais importantes de sua aplicabilidade;
- Promover debates, simpósios, seminários e outros eventos pertinentes ao exame da política de desenvolvimento da agropecuária, divulgando seus resultados;
- Promover o intercâmbio com instituições semelhantes e parlamentos de outros países, visando o aperfeiçoamento recíproco das respectivas políticas agropecuárias;
- Procurar, de modo contínuo, o aperfeiçoamento da legislação referente à agropecuária nacional, influenciando no processo legislativo a partir das comissões temáticas nas duas casas do Congresso Nacional;
- Conhecer e auxiliar na divulgação de novos métodos e processos que fomentem a agropecuária;
- Apoiar as instituições interessadas no desenvolvimento da agropecuária, junto a todos os Poderes, inclusive em questões orçamentárias nos casos das entidades públicas;
- Organizar a Agenda Legislativa da Agropecuária Brasileira;
- Manter canal de informações atualizadas com as entidades da cadeia produtiva do agronegócio e os parlamentares sobre o andamento dos temas de interesse, discutidos nas Comissões e nos Plenários do Congresso Nacional;
- Consolidar o posicionamento da cadeia produtiva do agronegócio quanto aos assuntos em tramitação no Congresso Nacional. ■

Fonte: Portal da Frente Parlamentar Agropecuária.

Maior Rentabilidade por Hectare

Quattromani

Tratamento concorrente



Padrão da área

Nutrientes	Dosagem 2Kg/há
Nitrogênio (N)	416g/l*3=1248g
Boro (B)	40,0g/kg*2=80g
Manganês (Mn)	100,0g/kg*2=200g
Molibdenio (Mo)	20g/kg*2=40g
Zinco (Zn)	100g/kg*2=200g
Enxofre (S)	113g/kg*2=226g
Cobre (Cu)	20g/kg*2=40g

Custo/há: 1,6 ton cana de açúcar

NitroMax 15 litros / há



NitroMaxII

Nutrientes	Dosagem 15 litros/há
Nitrogênio (N)	250g/l*15=3,750g
Boro (B)	6,25g/l*15=93,75g
Manganês (Mn)	12,50g/l*15=187,50g
Molibdenio (Mo)	2,50g/l*15=37,50g
Zinco (Zn)	18,75g/l*15=281,25g
Enxofre (S)	16,25g/l*15=243,75g

Custo/há: 1 ton cana de açúcar



UnionAgro

www.unionagro.com.br



PROGRAMA COPLACANA TOP 100 REÚNE COOPERADOS EM PIRACICABA



No dia 14 de março, a COPLACANA realizou o encontro com cooperados pelo Programa COPLACANA TOP 100, no Salão da Unidade de Grãos em Piracicaba.

Lançado no ano passado, o programa consiste no auxílio ao aumento de produtividade no campo e na diminuição de custos de produção, com a implantação de novas tecnologias.

Centenas de produtores rurais cooperados estiveram na atividade que teve a participação da diretoria da COPLACANA, onde assistiram também a palestra “Seletividade MPB’s, Diagnóstico de Fitotoxicidade em Cana-de-açúcar” proferida pelo gerente de Pesquisas Herbicidas da Outro Fino, Edson Mattos e de dinâmicas em grupo.



O presidente da COPLACANA Arnaldo Antonio Bortoletto falou sobre os processos para se ter colheita com produtividade. “Temos que ter um pouco mais de regra para sermos campeões de produtividade e manejo. Trabalhamos com intempéries dentro da cadeia produtiva, portanto temos que ter planejamento desde o plantio até a colheita. O interesse da cooperativa é fazer com que o nosso cooperado tenha produção e lucro”, declarou.

Sobre planejamento e os objetivos do Programa TOP 100, o diretor comercial Roberto Rossi enalteceu que este evento é uma forma de prestar serviços e de mostrar uma cooperativa mais forte. “Pretendemos nos destacar em todas as frentes da cooperativa e o objetivo do TOP 100 é elevar a produtividade para três dígitos. E estamos partindo para a segunda fase do programa que é regionalizar os encontros, fazer reuniões mais dinâmicas e objetivas e ainda promover o reconhecimento ao produtor com premiações por performance”, adiantou. ■

O programa na prática

Para o cooperado José Lázaro Vieira, gerente de Tratos Culturais e Planejamento da Agrícola BPZ de Lençóis Paulista/SP, o programa pôde confirmar algumas realidades vivenciadas diariamente. “A vinda do TOP 100 é para tentar melhorar o que temos, agregar novidades e nos ajudar a produzir mais com menos investimentos”, disse.

De Pederneiras/SP, o gerente geral da Agrícola WS Luis Fernando Minetto Pafetti, falou da inovação no campo, incentivado pelo programa. “O TOP 100 trouxe tecnologia, inovação e conhecimento em novas formas de manejo, de utilização e também novos produtos disponíveis no mercado. As informações que temos nesses encontros, tentamos transmiti-las para a nossa equipe. Na WS implantamos tecnologia de sistematização, preparos de solo, melhoramos o jeito de otimizar a área para termos menos perda e pisoteio”, destacou.

Já Ricardo Ortega, administrador das Fazendas Monte Alegre e Novo Horizonte, de Avaré/SP, afirma que “o programa trouxe mais conhecimento sobre tecnologias inovadoras e do momento ideal da aplicação de insumos, fertilizantes, herbicidas, com isso passamos a ter maior assertividade no uso dos produtos”.

O Programa TOP 100 é exclusivo para cooperados e os interessados em participar devem em contato com a COPLACANA pelo (19) 3401.2200.

RAÇÃO COPLACANA CONFINAMENTO

ozonio

UM PRODUTO COM EXCELÊNCIA COPLACANA.

Matérias-primas cuidadosamente selecionadas e preparo feito para o bem-estar do seu rebanho.



COPLACANA E AFOCAPI ENTREGAM CANTINHO DA LEITURA E HORTA NA ESCOLA ESTADUAL JORGE COURY

Ação socioambiental foi realizada nesta sexta, 12 de abril em Piracicaba



Fábio Ferreira de Moura, Thais Pellegrinotti, Arnaldo Bortoletto e Ronaldo da Rocha com alunos na entrega dos materiais de jardinagem (Foto: Ozonio Imprensa)

A Cooperativa dos Plantadores de Cana do Estado de São Paulo (COPLACANA) e a Associação dos Fornecedores de Cana de Piracicaba (AFOCAPI) entregaram no dia 12 de abril, o pomar, a horta e o Cantinho da Leitura para os alunos da Escola Estadual Dr Jorge Coury, em Piracicaba, que atende mais de 500 alunos do Ensino Fundamental e Médio.

A iniciativa socioambiental faz parte dos Projetos de Sustentabilidade e Educação Ambiental promovidos pela cooperativa e pela associação. Sendo assim, foi feita uma explanação inicial com alunos, ressaltando o papel da COPLACANA no seu compromisso

de responsabilidade social e a preocupação com a comunidade, atendendo aos princípios do cooperativismo.

O Cantinho de Leitura foi instalado na entrada da escola e os móveis como bancos e estantes foram feitos com materiais de reuso (palets e caixotes de madeira). “O espaço será permanente e os alunos poderão doar e trocar livros, jornais e revistas. Todas essas ações são alinhadas no modelo de Projeto de Vida que temos desde 2014 na escola, que prioriza o protagonismo juvenil, autonomia, responsabilidade e excelência acadêmica”, enfatizou a diretora da escola, Thais Cury Pellegrinotti.

Na área externa, os alunos

participaram do plantio de hortaliças e árvores frutíferas acompanhados pela equipe técnica da AFOCAPI.

O presidente da COPLACANA, Arnaldo Antonio Bortoletto, ex-aluno da escola, prestigiou o evento e ressaltou a importância da educação ambiental e sustentabilidade. “A cooperativa se preocupa com a sustentabilidade. Pensamos e trabalhamos pela preservação do meio ambiente e temos a função de orientar a sociedade, assim como hoje nessa escola, para que os jovens tenham um futuro melhor”.



O presidente da COPLACANA Arnaldo Antonio Bortoletto fez o plantio com os alunos da escola (Foto: Ozonio Imprensa)

A COPLACANA e a AFOCAPI doaram as mudas e os todos as ferramentas como carriola, pá, enxada, tesoura de poda, rastelo, mangueira e regador para a manutenção do pomar e da horta. ■



A eficiência que
você confia,
durante o ano todo.
Faça chuva ou
faça sol.

Provence

Flexível na época seca e na época úmida.

Provence 750 WG é o herbicida pré-emergente da Bayer que viabiliza o bom desenvolvimento da cultura da cana. Efetivo na soca-seca e na soca-úmida, ele controla as plantas daninhas de folhas estreitas com eficácia, promovendo melhor produtividade. Sua facilidade de manuseio e flexibilidade inigualável possibilitam o trabalho de aplicação durante a safra da cana, todos os dias, o ano todo.

Provence. Indispensável o ano todo.



Aplicação
em todas
as épocas



Ganhos em
rendimento
operacional



Alta eficiência
no controle das
gramíneas



Longo período
de controle



Flexibilidade
de uso

ATENÇÃO

Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e receita. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade.

**CONSULTE SEMPRE UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO.
VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRONÔMICO.**



Faça o Manejo Integrado de Pragas. Descarte corretamente as embalagens e restos de produtos. Uso exclusivamente agrícola.

www.agro.bayer.com.br



Se é Bayer, é bom



COPLACANA
ORGULHO DO AGRO



Promoção

MODA COUNTRY

COLEÇÃO INVERNO 2019

**CONHEÇA A NOVA COLEÇÃO
E SE PREPARE PARA O FRIO!**

DEMONSTRAÇÕES CONTÁBEIS 2018

DEMONSTRAÇÕES CONTÁBEIS LEVANTADAS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2018			
BALANÇO PATRIMONIAL - Em milhares de reais			
ATIVO	NE	2018	2017
CIRCULANTE		1.051.595	925.647
Caixa e Equivalentes de Caixa		15.422	22.773
Caixa		224	264
Bancos Conta Movimento		4.065	11.439
Aplicações Financeiras Liquidez Imediata	05.1	11.134	11.069
Créditos a Receber		671.844	599.756
Duplicatas e Títulos	05.2	629.914	565.567
Cheques em Cobrança		1.697	2.214
Créditos Tributários	05.3	12.876	12.835
Adiantamento a Fornecedores	05.4	21.195	11.761
Adiantamentos Diversos		216	264
Outros Créditos		2.812	2.709
Produtos a Receber-Compras p/ Recbto. Futuro		3.134	4.405
Estoques	05.5	362.375	301.791
Estoques de Produtos e Mercadorias		327.041	266.120
Estoques em Poder de Terceiros		35.334	35.671
Gastos Antecipados	05.7	924	457
Bens Destinados a Venda	05.6	1.030	870
NÃO CIRCULANTE		107.260	142.978
Realizável a Longo Prazo		15.347	51.778
Duplicatas e Títulos	05.2	6.037	38.942
Cheques em Cobrança		6.277	6.368
Depósitos Judiciais	05.8	92	58
Títulos de Capitalização		0	95
Créditos Tributários	05.3	2.942	6.315
Investimentos	05.9	6.721	6.312
Participações Societárias		1.313	904
Propriedades para Investimentos		5.408	5.408
Imobilizado	05.10	82.134	84.747
Bens em Operação		81.253	83.535
Imobilizações em Andamento		882	1.213
Intangível	05.11	3.058	140
Software		3.058	140
TOTAL DO ATIVO		1.158.855	1.068.625



Arnaldo Antonio Bortoletto
Presidente
CPF: 047.666.548-54

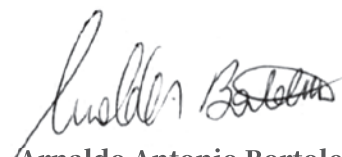


José Coral
Vice Presidente
CPF: 041.016.698-72



Paulo Roberto Franhani
CRC 1SP086071/0-2
CPF: 722.511.318-68

DEMONSTRAÇÕES CONTÁBEIS LEVANTADAS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2018					
BALANÇO PATRIMONIAL - Em milhares de reais					
PASSIVO			NE	2018	2017
CIRCULANTE				828.828	750.392
	Fornecedores		05.12	295.387	341.082
	Tributos, Contribuições e Encargos Sociais			3.229	2.515
	Obrigações com Cooperados			1.303	1.167
	Empréstimos e Financiamentos		05.13	458.187	333.889
	Sobras a Distribuir			5.719	5.015
	Férias a Pagar			2.353	2.331
	Obrigações com Estoques de Terceiros		05.5	1.420	7.582
	Vendas para Entrega Futura			43.606	38.527
	Vendas por Conta e Ordem			6.820	9.849
	Outras Obrigações			10.804	8.434
NÃO CIRCULANTE				33.033	37.908
	Empréstimos e Financiamentos		05.13	7.498	13.114
	Provisões p/ Contingências		05.14	20.773	21.691
	Fornecedores		05.12	3.689	1.747
	Provisão IR e CS sobre o A.A.P.			1.074	1.357
PATRIMÔNIO LÍQUIDO				296.994	280.325
	Capital Social		06.2	8.551	8.489
	Reservas Legais e Estatutárias		06.1	239.429	222.461
	Reserva Legal			125.077	118.395
	Reserva Assistência Técnica Educacional e Social			30.619	25.257
	Reserva Construção, Manutenção e Aquisição de Imóveis			53.158	50.343
	Reserva Aquisição de Móveis e Utensílios			13.631	12.928
	Reserva de Depreciação			15.202	13.795
	Reserva de Valor Justo			1.743	1.743
	Ajuste de Avaliação Patrimonial			43.384	43.846
	Sobras à Disposição da A.G.O.			5.629	5.529
TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO				1.158.855	1.068.625


Arnaldo Antonio Bortoletto
 Presidente
 CPF: 047.666.548-54


José Coral
 Vice Presidente
 CPF: 041.016.698-72


Paulo Roberto Franhany
 CRC 1SP086071/0-2
 CPF: 722.511.318-68

DEMONSTRAÇÕES CONTÁBEIS LEVANTADAS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2018

DEMONSTRAÇÃO DAS SOBRAS OU PERDAS - Em milhares de reais

	NE	2018	2017
INGRESSOS E RECEITAS BRUTAS		1.369.962	1.189.653
Ingressos/Receitas Vendas Mercadorias/Produtos		1.365.757	1.186.152
Ingressos/Receitas Prestação Serviços		4.204	3.501
(-) IMPOSTOS SOBRE OS INGRESSOS / RECEITAS		(4.865)	(6.009)
ICMS		(3.526)	(4.801)
PIS		(232)	(210)
COFINS		(1.067)	(968)
ISSQN		(40)	(30)
(=) INGRESSOS E RECEITAS LÍQUIDAS		1.365.097	1.183.644
(-) DISPÊNDIOS E CUSTOS		(1.217.449)	(1.087.096)
Dispêndios/Custos Vendas Mercadorias/Produtos		(1.217.449)	(1.087.096)
(=) SOBRA/LUCRO OPERACIONAL BRUTO		147.648	96.548
(-) DISPÊNDIOS E DESPESAS OPERACIONAIS		(146.946)	(102.038)
(-) Dispêndios/Despesas c/ Pessoal		(38.963)	(35.655)
(-) Dispêndios/Despesas Administrativas		(92.366)	(60.699)
(-) Despesas Tributárias		(15.617)	(5.684)
(+) OUTROS INGRESSOS E RECEITAS OPERACIONAIS	05.18	8.711	23.476
(-) OUTROS DISPÊNDIOS E DESPESAS OPERACIONAIS	05.18	(5.139)	(15.478)
(=) RESULTADO ANTES DO FINANCEIRO		4.274	2.508
RESULTADO FINANCEIRO LÍQUIDO	05.15	16.249	14.472
(-) Dispêndios/Despesas Financeiras		(48.761)	(64.796)
(+) Ingressos/Receitas Financeiras		65.010	79.268
(=) RESULTADO ANTES DOS IMPOSTOS		20.523	16.979
Provisão para Contribuição Social	05.16	(746)	(115)
Provisão para Imposto de Renda	05.16	(1.833)	(296)
(=) RESULTADO LÍQUIDO DAS OPERAÇÕES EM CONTINUIDADE		17.944	16.567
(-) RESULTADO LÍQUIDO DAS OPERAÇÕES DESCONTINUADAS		-	(1.666)
Laticínio - COPLAC		-	(1.666)
(=) RESULTADO LÍQUIDO DO EXERCÍCIO		17.944	14.902



Arnaldo Antonio Bortoletto
Presidente
CPF: 047.666.548-54

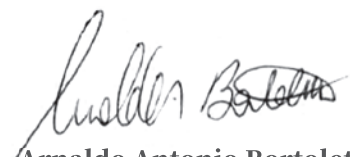


José Coral
Vice Presidente
CPF: 041.016.698-72



Paulo Roberto Franhany
CRC 1SP086071/0-2
CPF: 722.511.318-68

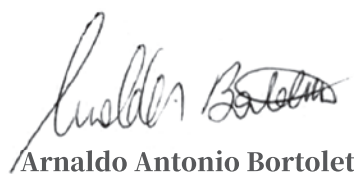
DEMONSTRAÇÕES CONTÁBEIS LEVANTADAS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2018					
DEMONSTRAÇÃO DAS SOBRAS OU PERDAS - Em milhares de reais					
CONTAS	NE	Ato Cooperativo	Não Cooperativo	TOTAL 2018	TOTAL 2017
		92,15%	7,85%		
INGRESSOS E RECEITAS BRUTAS		1.262.465	107.497	1.369.962	1.189.653
Ingressos/Receitas Vendas Mercadorias/Produtos		1.259.058	106.699	1.365.757	1.186.152
Ingressos/Receitas Prestação Serviços		3.406	798	4.204	3.501
(-) IMPOSTOS SOBRE OS INGRESSOS / RECEITAS		(2.960)	(1.905)	(4.865)	(6.009)
ICMS		(2.361)	(1.165)	(3.526)	(4.801)
PIS		(107)	(125)	(232)	(210)
COFINS		(493)	(575)	(1.067)	(968)
ISSQN		-	(40)	(40)	(30)
(=) INGRESSOS E RECEITAS LÍQUIDAS		1.259.505	105.592	1.365.097	1.183.644
(-) DISPÊNDIOS E CUSTOS		(1.124.990)	(92.459)	(1.217.449)	(1.087.096)
Dispêndios/Custos Vendas Mercadorias/Produtos		(1.124.990)	(92.459)	(1.217.449)	(1.087.096)
(=) SOBRA/LUCRO OPERACIONAL BRUTO		134.515	13.133	147.648	96.548
(-) DISPÊNDIOS E DESPESAS OPERACIONAIS		(138.305)	(8.641)	(146.946)	(102.038)
Dispêndios/Despesas c/ Pessoal		(35.655)	(3.308)	(38.963)	(35.655)
Dispêndios/Despesas Administrativas		(88.367)	(4.000)	(92.366)	(60.699)
Despesas Tributárias		(14.283)	(1.334)	(15.617)	(5.684)
(+) OUTROS INGRESSOS E RECEITAS OPERACIONAIS	05.18	7.291	1.420	8.711	23.476
(-) OUTROS DISPÊNDIOS E DESPESAS OPERACIONAIS	05.18	(4.730)	(409)	(5.139)	(15.478)
(=) RESULTADO ANTES DO FINANCEIRO		(1.229)	5.503	4.274	2.508
RESULTADO FINANCEIRO LÍQUIDO	05.15	12.897	3.352	16.249	14.472
(-) Dispêndios/Despesas Financeiras		(48.235)	(526)	(48.761)	(64.796)
(+) Ingressos/Receitas Financeiras		61.131	3.878	65.010	79.268
(=) RESULTADO ANTES DOS IMPOSTOS		11.668	8.855	20.523	16.979
Provisão para Contribuição Social	05.16	-	(746)	(746)	(115)
Provisão para Imposto de Renda	05.16	-	(1.833)	(1.833)	(296)
(=) RESULTADO LÍQUIDO DAS OPERAÇÕES		11.668	6.276	17.944	16.567
(-) RESULTADO LÍQUIDO DAS OPERAÇÕES DESCONTINUADAS		-	-	-	(1.666)
Laticínio - COPLAC		-	-	-	(1.666)
(=) RESULTADO LÍQUIDO DO EXERCÍCIO		11.668	6.276	17.944	14.902
DEMONSTRAÇÃO DO RESULTADO ABRANGENTE					
CONTAS	NE	2018			2017
		Ato Cooperativo	Não Cooperativo	TOTAL	TOTAL
RESULTADO LÍQUIDO DO EXERCÍCIO		11.668	6.276	17.944	14.902
OUTROS RESULTADOS ABRANGENTES		725	62	786	1.108
Realização do Ajuste de Avaliação Patrimonial	04.9	725	62	786	1.108
RESULTADO ABRANGENTE DO PERÍODO		12.392	6.338	18.730	16.010
DEMONSTRAÇÃO DAS DESTINAÇÕES LEGAIS E ESTATUTÁRIAS - Em milhares de reais					
CONTAS	NE	2018			2017
		Ato Cooperativo	Não Cooperativo	TOTAL	TOTAL
RESULTADO ABRANGENTE DO PERÍODO		12.392	6.338	18.730	16.010
Realização do FATES	04.18	1.680	-	1.680	-
Reserva de Valor Justo		-	-	-	(1.743)
BASE PARA AS DESTINAÇÕES		14.072	6.338	20.410	14.267
(-) RATES Resultado com Terceiros - 100%		-	(6.338)	(6.338)	(444)
(-) Reserva Legal - 20%		(2.814)	-	(2.814)	(2.765)
(-) RATES Estatutário - 5%		(704)	-	(704)	(691)
(-) Reserva Construção, Manut. e Aquisição Imóveis - 20%		(2.814)	-	(2.814)	(2.765)
(-) Reserva Aquisição Móveis e Utensílios - 5%		(704)	-	(704)	(691)
(-) Reserva Depreciação - 10%		(1.407)	-	(1.407)	(1.382)
SOBRAS A DISPOSIÇÃO DA AGO		5.629	-	5.629	5.529


Arnaldo Antonio Bortoletto
 Presidente
 CPF: 047.666.548-54


José Coral
 Vice Presidente
 CPF: 041.016.698-72


Paulo Roberto Franhani
 CRC 1SP086071/0-2
 CPF: 722.511.318-68

DEMONSTRAÇÃO DAS MUTAÇÕES DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO										
RESERVAS LEGAIS E ESTATUTÁRIAS										
Componentes	Capital Social	Reserva Legal	Reserva Assist. Técnica Educacional e Social	Reserva para Construção, Manutenção e Aquisição Imóveis	Reserva Aquisição Móveis e Utensílios	Reserva de Depreciação	Reserva de Valor Justo	Ajuste de Avaliação Patrimonial	Sobras a Disposição da AGO	Total
Saldos em 31/12/2016	8.498	110.490	24.122	47.578	12.236	12.413	-	44.558	3.318	263.214
Deliberações da AGO em 31/03/2017:										
Destinação das Sobras de 2016	-	2.322	-	-	-	-	-	-	(3.318)	(995)
Eventos do Exercício:										
Subscrição de Capital	90	-	-	-	-	-	-	-	-	90
Devolução de Capital	(42)	-	-	-	-	-	-	-	-	(42)
Taxa Transf. de Capital 5% cfe. Art. 9º Estatuto	(58)	58	-	-	-	-	-	-	-	-
Créditos não Reclamados cfe. Estatuto Art. 48	-	2.760	-	-	-	-	-	-	-	2.760
Ajuste IRPJ e CSLL s/ A.A.P	-	-	-	-	-	-	-	159	-	159
Resultado com Derivativos	-	-	-	-	-	-	-	237	-	237
Resultado e Destinações:										
Resultado do Exercício	-	-	-	-	-	-	-	-	14.902	14.902
Outros Resultados Abrangentes	-	-	-	-	-	-	-	(1.108)	1.108	-
Constituição de Reservas	-	-	-	-	-	-	1.743	-	(1.743)	-
Destinações Legais e Estatutárias	-	2.765	1.135	2.765	691	1.382	-	-	(8.738)	-
Saldos em 31/12/2017	8.489	118.395	25.257	50.343	12.928	13.795	1.743	43.846	5.529	280.325
Deliberações da AGO em 31/03/2018:										
Destinação das Sobras de 2017	-	3.870	-	-	-	-	-	-	(5.529)	(1.659)
Eventos do Exercício:										
Subscrição de Capital	176	-	-	-	-	-	-	-	-	176
Devolução de Capital	(117)	-	-	-	-	-	-	-	-	(117)
Taxa Transf. de Capital 5% cfe. Art. 9º Estatuto	3	(3)	-	-	-	-	-	-	-	-
Ajuste IRPJ e CSLL s/ A.A.P	-	-	-	-	-	-	-	282	-	282
Resultado com Derivativos	-	-	-	-	-	-	-	42	-	42
Resultado e Destinações:										
Resultado do Exercício	-	-	-	-	-	-	-	-	17.944	17.944
Outros Resultados Abrangentes	-	-	-	-	-	-	-	(786)	786	-
Realização de Reservas	-	-	(1.680)	-	-	-	-	-	1.680	-
Destinações Legais e Estatutárias	-	2.814	7.042	2.814	704	1.407	-	-	(14.782)	-
Saldos em 31/12/2018	8.551	125.077	30.619	53.158	13.631	15.202	1.743	43.384	5.629	296.994



Arnaldo Antonio Bortoletto
Presidente
CPF: 047.666.548-54



José Coral
Vice Presidente
CPF: 041.016.698-72



Paulo Roberto Franhani
CRC 1SP086071/0-2
CPF: 722.511.318-68

DEMONSTRAÇÕES CONTÁBEIS LEVANTADAS EM 31 DE DEZEMBRO DE 2018		
DEMONSTRAÇÃO DOS FLUXOS DE CAIXA - Em milhares de reais		
Método Indireto	2018	2017
Fluxo de Caixa das Atividades Operacionais		
Resultado Líquido do Exercício	17.944	14.902
Ajustes ao Resultado Líquido	48.440	18.874
Depreciação e Amortização	3.617	3.704
Reversão/Constituição de Provisão para Contingências	(918)	3.863
Resultado da Alienação de Bens	(97)	4
Resultado de Participações Societárias Capitalizadas	(408)	(248)
Atribuição Valor Justo Propriedades para Investimentos	-	(1.743)
Baixa de Bens Imobilizado COPLAC	-	1.129
Reversão/Constituição de Perdas Estimadas para Créditos	46.247	12.164
Resultado Líquido do Exercício Ajustado	66.384	33.775
Ajustes Variações das Contas de Ativo e Passivo Operacional		
Títulos e Duplicatas a Receber	(77.689)	(6.827)
Cheques em Cobrança	608	(777)
Créditos Tributários	3.333	(6.419)
Adiantamentos a Fornecedores	(9.434)	12.032
Adiantamentos Diversos	49	98
Produtos a Receber	1.271	15.748
Outros Créditos Circulante e Realizável Longo Prazo	(168)	2.988
Estoques	(60.584)	117.559
Despesas do Exercício Seguinte	(466)	589
Depósito Judicial	(34)	218
Fornecedores	(43.753)	107.892
Tributos, Contribuições e Encargos Sociais	713	(701)
Obrigações com Cooperados	135	(2.520)
Sobras a Distribuir	(955)	(545)
Provisões Trabalhistas	22	269
Obrigações com Estoques de Terceiros	(6.162)	2.755
Vendas para Entrega Futura/Vendas Conta e Ordem	2.050	(38.309)
Outras Obrigações Circulante e Não Circulante	2.370	(220)
Caixa Líquido Proveniente das Atividades Operacionais	(122.309)	237.607
Fluxo de Caixa das Atividades de Investimentos		
Recebimento pela Venda de Imobilizado	151	28
Intangível - Aquisição Software	(398)	(37)
Pagamento pela Compra de Bens para Imobilizado	(3.577)	(3.998)
Caixa Líquido Proveniente das Atividades de Investimentos	(3.824)	(4.007)
Fluxo de Caixa das Atividades de Financiamentos		
Transações de Empréstimos e Financiamentos	118.682	(245.773)
Aumento de Capital pelos Sócio	176	90
Devolução de Capital Social	(117)	(42)
Caixa Líquido Proveniente das Atividades de Financiamentos	118.741	(245.724)
Aumento/Diminuição ao Caixa e Equivalente de Caixa	(7.392)	(12.124)
Caixa e Equivalente de Caixa no Início do Período	22.536	34.661
Caixa e Equivalente de Caixa no Final do Período	15.144	22.536
Variação das Contas Caixa/Bancos/Equivalentes	(7.392)	(12.124)


Arnaldo Antonio Bortoletto
 Presidente
 CPF: 047.666.548-54


José Coral
 Vice Presidente
 CPF: 041.016.698-72


Paulo Roberto Franhani
 CRC 1SP086071/0-2
 CPF: 722.511.318-68



A NOVA PARCERIA DO AGRONEGÓCIO.

Referência no mercado brasileiro de tratores há mais de 50 anos e grande exportadora de produtos na América Latina, a Massey Ferguson inaugura em Jaú-SP a Concessionária COPLACANA. Equipamentos agrícolas de alta tecnologia com excelente confiabilidade e fácil manuseio.

Tratores

Implementos

Implementos Woods

Colheitadeiras

Plataformas

Pulverizadores

Agricultura de Precisão

Biomassa e Fenação

